



Zur sofortigen Veröffentlichung

Pressekontakt: Christina Kirsten

Tel.: + 49 4152 13 93 43

E-Mail: christina.kirsten@terex.com

Genie verstärkt DACH-Team mit Fokus auf Kundenbetreuung

Neue Manpower bringt großen Erfahrungsschatz zur schlagkräftigen Unterstützung der Genie® Kunden getreu des Unternehmensversprechens „Quality By Design“

Bremen, Deutschland (9. Juli 2024) – Genie gibt die Verstärkung seines deutschsprachigen Teams für die DACH-Region bekannt. Diese Maßnahme unterstreicht das Engagement von Genie, seinen Kunden hochwertigen Support in allen Geschäftsbereichen auf voller Bandbreite zu bieten.

Das neue starke Team setzt sich wie folgt zusammen:

Sven Willmann mit Sitz in Süddeutschland und **Stephan Franßen** aus dem Norden ergänzen das deutschsprachige Genie Vertriebsteam als Territory Sales Manager für ihre jeweiligen Gebiete, zusätzlich zu Markus Happ, der seit 2008 Strategic Accounts Manager bei Genie ist.

Mit seiner 17-jährigen Erfahrung in der Höhenzugangsbranche, darunter in Positionen im Bereich Ersatzteile und Service sowie zuletzt als Senior Area Sales Manager bei Haulotte, genießt **Sven Willmann** hohes Ansehen in der gesamten Branche. Er bringt eine Fülle an Fachwissen und Produktkenntnissen mit, um die Genie Kunden seiner Region mit viel Expertise zu unterstützen.

Vor seinem Wechsel zu Genie war **Stephan Franßen** 12 Jahre lang in der Landmaschinen-Branche auf Vertriebspositionen mit zunehmender Verantwortung tätig, zuletzt bei einem großen John-Deere-Händler in Norddeutschland. Von seiner kaufmännischen und analytischen Denkweise, gepaart mit seinem hohen Engagement, werden die Kunden in seiner Region profitieren.

Matthieu Muller, am 2. April zum Regional Parts Manager für die DACH-Region ernannt, verfügt über mehr als 10 Jahre Erfahrung in der Automobilindustrie. Sein beruflicher Werdegang erstreckt sich auf Tätigkeiten in den Bereichen Vertrieb, Kundenservice und Geschäftsentwicklung. Hierzu zählen seine Zeit in der deutschen Filiale von Stellantis sowie verschiedene Führungspositionen im Bereich Ersatzteile und Service im deutschsprachigen Raum. Das Hauptaugenmerk von Matthieu wird auf der Pflege enger Kundenbeziehungen und der Entwicklung des Genie Ersatzteilgeschäfts in der DACH-Region liegen. Dank seines französisch-deutschen Hintergrunds spricht er fließend Deutsch und Französisch.

Kai-Uwe Zanner ist seit Januar 2024 als Terex Financial Services (TFS) Business Partner – Europe Central bei Genie tätig. In dieser Rolle arbeitet er eng mit den Genie Vertriebsteams

in Deutschland, Österreich, Schweiz und Frankreich zusammen. Ziel ist es, Genie Händler und Kunden durch maßgeschneiderte Finanzierungslösungen zu unterstützen.

Kai-Uwe verfügt über mehr als 20 Jahre Erfahrung in überwiegend internationalen Funktionen in der Absatzfinanzierung, wobei er sowohl für namhafte Finanzinstitute wie DeLageLanden (DLL), Key Equipment Finance und GE Capital als auch Hersteller wie der GEA Group AG tätig war.

Er kennt die Bedürfnisse der Genie Händler und Kunden und auch das Leistungsspektrum verschiedenster Finanzierer und somit kann Terex Financial Services (TFS) im Dialog mit allen Beteiligten, individuelle Finanzierungslösungen für Genie Produkte erarbeiten und umsetzen. Kai-Uwe Zanner ist von Deutschland aus tätig.

Diese strategischen Besetzungen unterstreichen einmal mehr die Verpflichtung von Genie, seinen Kunden auf dem mitteleuropäischen Markt ein erstklassiges Kundenerlebnis zu bieten.

Markus Bandura, Sales Director für die DACH-Region, kommentiert: „Unser neues, stark aufgestelltes Team wird in enger Zusammenarbeit dafür sorgen, dass unsere Kunden in der gesamten Region den erforderlichen Support von Genie erhalten, um gemeinsam erfolgreich zu sein.“

###



Foto oben: Sven Willmann, Territory Sales Manager



Foto oben: Stephan Franßen, Territory Sales Manager



Foto oben: Kai-Uwe Zanner, Financial Services Business Partner – Central-Region bei Terex Financial Services, EMEA



Foto oben: Matthieu Muller, Regional Parts Manager für die DACH-Region



Foto oben: Markus Bandura, Sales Director für die DACH-Region



Das Genie Team für die deutschsprachige Region

Über Genie

Seit 1966 gilt Genie als einer der führenden Namen im Bereich der Höhenzugangstechnik. An seinen Standorten und Produktionswerken rund um den Globus entwickelt und fertigt das Unternehmen Arbeitsbühnen und Teleskopstapler im bekannten Genie Blau, die an Einsatzorten weltweit für erhöhte Sicherheit und maximale Produktivität sorgen. Das Hauptanliegen, seinen Kunden gleichbleibend hohe Qualität zu bieten, hat Genie zu einem der führenden Unternehmen im Bereich der Arbeitsbühnen und des Materialumschlags gemacht. Qualität ist bei Genie kein Zufallsprodukt, sondern Ergebnis seiner Unternehmensphilosophie „**Quality by Design**“. Weitere Informationen zu den Genie Produkten und Serviceleistungen finden Sie unter der deutschen Webseite genielift.com/de.